



IBS Consult ist ein wachsendes Unternehmen mit Sitz in Darmstadt und spezialisiert auf den Bereich Software im Bauwesen. Wir beraten zum Einsatz von Softwarelösungen und vertreiben verschiedene Produkte unserer Softwarepartner für Architektur- und Ingenieurbüros, sowie öffentliche Auftraggeber und Ver- und Entsorgungsunternehmen.

Mitarbeiter (w/m) für Vertrieb und Kundenbetreuung

Vollzeit - Standort: Darmstadt

Was Sie erwartet...

- Sie beraten und betreuen unsere Neu- und Bestandskunden vor Ort und am Telefon.
- Sie vereinbaren selbstständig Kundentermine, erstellen Angebote und verhandeln Verträge.
- Sie sind verantwortlich für den Aufbau und der Akquise von Neukunden in einem neuen Vertriebsgebiet.

Was wir erwarten...

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Ausbildung oder einen akademischen Werdegang.
- Idealerweise können Sie aussagekräftige Erfolge im Softwarevertrieb vorweisen.
- Sie haben IT-Kenntnisse und sind sicher in der Anwendung der Standard-Office-Anwendungen.
- Sie zeichnet ein sicheres und freundliches Auftreten, sowie eine engagierte Mitarbeit aus.
- Sie reisen gerne und verfügen über einen PKW-Führerschein

Was wir Ihnen bieten...

- Branchengerechte Vergütung bestehend aus Fixgehalt und einem erfolgsorientierten Bonusanteil.
- Optionale Home-Office-Tätigkeit
- Zeitgemäße technische Arbeitsausstattung
- Eine interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einer ungezwungenen Arbeitsatmosphäre.
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an: mf@ibs-germany.de

Für einen ersten Kontakt steht Ihnen Herr Mario Fey gerne unter 061 51 – 49 21 89 0 zur Verfügung.